

## EFG International annonce une nouvelle performance record en 2007

**Zurich, le 26 février 2008 – EFG International a réalisé une nouvelle performance record lors de l'exercice se terminant le 31 décembre 2007. Le résultat net s'est inscrit à CHF 332,0 millions, en hausse de 44% sur un an, tandis que les produits d'exploitation ont augmenté de 44% à CHF 913,8 millions. Les actifs sous gestion se sont élevés à CHF 98,3 milliards au 31 décembre 2007 (acquisitions annoncées incluses), en progression de 34%, par comparaison avec l'exercice 2006. Pour la première fois, les actifs gérés et administrés ont dépassé CHF 100 milliards pour atteindre CHF 106,9 milliards à fin 2007. EFG International reste bien positionné pour poursuivre sa croissance et est optimiste au sujet de ses perspectives d'avenir.**

### Eléments-clés

EFG International a réalisé une nouvelle performance forte, sur base consolidée, durant l'année se terminant au 31 décembre 2007. Il reste sur sa lancée d'une croissance dynamique ininterrompue. Eléments-clés :

- Résultat net de CHF 332,0 millions, en hausse de 44% en un an. Résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires de CHF 302,2 millions, en augmentation de 48%.
- Produits d'exploitation s'élevant à CHF 913,8 millions, soit une progression de 44%.
- Les charges d'exploitation, hors amortissements, ont augmenté de 44% à CHF 508,6 millions au 31 décembre 2007.
- Le ratio coûts/revenus est resté constant à 55,7%.
- Le nombre de Client Relationship Officers a crû à 554 (acquisitions annoncées incluses). Sur les douze mois écoulés, leur nombre a progressé de 149 ou de quelque 37% en un an.
- Les actifs sous gestion se sont élevés à CHF 98,3 milliards (acquisitions annoncées incluses) au 31 décembre 2007, contre CHF 73,6 milliards au 31 décembre 2006, soit une hausse de 34%.
- L'augmentation des actifs sous gestion résultant des acquisitions a atteint CHF 12,5 milliards (comprenant Bull Wealth Management Group, Ashby London Financial Services, Marble Bar Asset Management, StratCap Securities, Inde, On Finance et A&G Group).

- Hors actions d'EFG International, qui ne font pas partie du flottant actuel de 31,3% des actions d'EFG International à la SWX Exchange, les actifs sous gestion se sont élevés à CHF 94,0 milliards (acquisitions annoncées incluses) au 31 décembre 2007.
- Les actifs sous administration ont augmenté à CHF 8,6 milliards au 31 décembre 2007, en progression de 17% sur un an. Le total des actifs sous gestion et administration s'est élevé à CHF 106,9 milliards à fin 2007.
- En 2007, l'afflux net de nouveaux capitaux et l'augmentation des prêts aux clients (acquisitions annoncées incluses) ont totalisé CHF 13,8 milliards (prêts : CHF 2 milliards) contre CHF 11,0 milliards (prêts : 1,6 milliard) en 2006, ce qui représente un bond de 25%.
- La marge de revenus est restée constante à 1,19% de la moyenne des actifs sous gestion.
- Le total du bilan d'EFG International a atteint CHF 18,0 milliards au 31 décembre 2007, contre CHF 15,9 milliards à fin 2006.
- Au 31 décembre 2007, ses fonds propres se sont montés à CHF 2,4 milliards.

## Chiffres-clés de l'exercice 2007

	<b>2007</b>	<b>% 2006</b>
Client Relationship Officers Acquisitions annoncées incluses	554	+37%
Actifs sous gestion Acquisitions annoncées incluses	CHF98,3 milliards	+34%
Produits d'exploitation	CHF 913,8 millions	+44%
Résultat avant impôts	CHF 370,8 millions	+43%
Ratio coûts/revenus	55,7%	
Résultat net	CHF 332,0 millions	+44%
Résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires	CHF 302,2 millions	+48%

*A propos de la performance, par Rudy van den Steen, Chief Financial Officer :*

- «Une fois de plus, la performance qu'EFG International a réalisée sur l'exercice 2007 s'est inscrite dans la lignée de sa croissance dynamique. La progression de son résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires et de ses actifs sous gestion, respectivement de 48% et de 34% (acquisitions annoncées incluses) en un an, constitue à nouveau une très bonne performance.»

## Revue des activités

Du point de vue des événements extérieurs, l'année 2007 a été partagée en deux. Après une première période favorable, la seconde a été secouée par les turbulences affectant les marchés financiers. Certains clients sont devenus plus hésitants et les Client Relationship Officers ont passé beaucoup de temps à remettre les événements dans leur contexte et à guider ces clients en leur prodiguant des conseils et en les rassurant.

Pourtant, EFG International a réalisé une nouvelle performance record en 2007, entreprenant toute une série de projets. Tous les secteurs ont fortement progressé, animés par l'actionnement d'une série de leviers stratégiques :

- EFG International reste très attractif pour les praticiens en gestion de patrimoine de haut niveau. L'augmentation du nombre de Client Relationship Officers s'est poursuivie en 2007, avec une accélération marquée du recrutement au dernier trimestre. Nous avons accru le nombre de Client Relationship Officers à 524 (plus 126) et à 554 acquisitions annoncées incluses (plus 149).
- Toutes les régions d'activités d'EFG International ont affiché une forte progression en 2007. En Suisse, les activités ont continué d'engendrer une croissance à deux chiffres de leurs paramètres-clés. La performance de nos activités en Asie s'est située dans le haut de la fourchette comparée à celle de nos concurrents, avec une croissance des revenus de plus de 50%. Dans un marché hautement compétitif pour des praticiens expérimentés du private banking, le nombre de Client Relationship Officers s'est accru de plus d'un tiers. Aux Amériques, la croissance des activités s'est notablement accélérée en cours d'année, tandis que les actifs sous gestion et les revenus ont augmenté de plus du tiers. Au Moyen-Orient, la croissance a dépassé 40% sur un an. Au Royaume-Uni, tant le résultat que les actifs sous gestion ont enregistré une croissance à deux chiffres. Au Luxembourg, les activités qui ont débuté en 2006, sont en avance sur les prévisions, avec une forte hausse des revenus et des actifs sous gestion.
- La proximité de ses clients et de ses prospects est un moteur-clé d'EFG International. Il a obtenu plusieurs licences en cours d'année, notamment une autorisation des autorités réglementaires d'offrir des services bancaires à Jersey, une «full Securities Investment Business license» aux Îles Cayman ainsi que l'enregistrement de Bull Capital Management au Canada en tant que gérant de portefeuille et de conseil en investissement. De nouveaux bureaux ont été ouverts à Panama, Bahreïn, Bangkok et aux Philippines. EFG Bank & Trust (Bahamas) Limited a emménagé dans de nouveaux locaux à Nassau afin de réaliser ses plans

ambitieux de croissance organique. EFG International et Bull Wealth Management partagent désormais de nouveaux locaux à North Toronto.

- En octobre 2007, EFG International a annoncé la création d'une nouvelle entreprise dénommée EFG Financial Products. Pleinement opérationnelle depuis la fin de l'année, la nouvelle entité émet, sous son propre nom, des instruments axés principalement sur des produits cotés et accessibles au marché dans son ensemble. EFG Financial Products fournit un service différencié de grande qualité fondé sur l'expérience des personnes qui y travaillent, une plate-forme technologique de pointe et des prix compétitifs. Depuis son entrée en activité en décembre dernier, elle a lancé plus de 400 produits.
- Conformément à ses objectifs pour 2007, EFG International a procédé à six acquisitions, qui ont amené un total de CHF 12,5 milliards d'actifs sous gestion et 43 Client Relationship Officers. Couvrant une vaste gamme d'implantations et d'activités, ces acquisitions peuvent être réparties en trois catégories : pénétrer sur les marchés du private banking onshore (Bull Wealth Management, Canada, A&G Group, Espagne, StrapCap Securities, Inde); renforcer et étendre la présence d'EFG International sur des marchés matures (On Finance, Suisse, Ashby London, UK) et étendre ses capacités dans le domaine des placements alternatifs (Marble Bar Asset Management). Pour en savoir plus sur ces acquisitions, voir plus loin.
- En outre, EFG International a achevé la reprise de deux sociétés totalisant CHF 3,8 milliards d'actifs sous gestion. Il s'agit de Quesada Kapitalförvaltning (une société de gestion de titres offrant des services de private banking à des personnes très fortunées), basée à Stockholm, et PRS Group (spécialisé dans la gestion d'investissements et la fourniture de services de family office), basé à Cayman et à Miami. L'intégration de ces entreprises s'est passée sans difficulté et elles ont réalisé une excellente performance. Le constat est le même pour les sociétés acquises en 2006, à savoir Capital Management Advisors, Harris Allday et la Banque Monégasque de Gestion, qui ont toutes très bien progressé en 2007.
- EFG International a continué de consolider son équipe de dirigeants et ses capacités fonctionnelles. L'amélioration considérable de ses capacités en matière de marketing et de communication stratégiques s'est traduite par l'élaboration de toute une palette de matériels de communication et par le début de campagnes internationales de publicité et de sponsoring. Un nouveau CEO a été désigné pour l'Europe méridionale afin de superviser le développement d'EFG International dans cette région, comprenant l'Espagne, la France et l'Italie. Le développement et l'amplification des plates-formes informatiques et opérationnelles se sont poursuivis pour répondre aux demandes résultant de la croissance.

## Acquisitions

### **Canada : Bull Wealth Management Group**

- EFG International a pénétré, en octobre 2007, sur le marché canadien de la gestion de fortune en concluant le rachat de Bull Wealth Management Group basé à Toronto. Il s'agit d'une société indépendante qui propose ses services de conseil en placements et de family offices à des clients privés et institutionnels très fortunés au Canada. Elle gère pour quelque CHF 1,5 milliard d'actifs.

**Espagne : A&G Group**

- EFG International s'est déclaré d'accord, en décembre 2007, de prendre une participation de 72% dans A&G Group, sous réserve de l'approbation des autorités réglementaires. A&G est un gérant de fortune privé qui fournit des services de conseil et de gestion en matière d'investissements à des personnes très, voire extrêmement fortunées ainsi qu'à des institutions choisies. Par son siège à Madrid et sa présence dans les régions, notamment à Barcelone et Valladolid, cette société offre une plate-forme locale solide à partir de laquelle il sera possible de développer les activités. Les opérations d'EFG International déjà implantées à Madrid et à Barcelone seront intégrées dans celles d'A&G Group pour constituer une unité encore plus forte. A&G emploie 61 personnes dont 21 Client Relationship Officers et gère des actifs à hauteur de CHF 4,2 milliards environ.

**Inde : StratCap Securities India**

- EFG International a déclaré, en décembre 2007, vouloir reprendre de Strategic Capital Corporation une participation de 75% dans Stratcap Securities India (SSI). Cette ouverture lui donnera accès au marché indien de la gestion de fortune, en conformité avec l'objectif stratégique d'EFG International de capitaliser sur les nouveaux marchés de croissance. Basé à Mumbai, SSI propose toute une gamme de services financiers à des clients privés et institutionnels en Inde, comprenant des fonds de placement, des obligations et des actions. Il occupe 24 personnes dont quatre Client Relationship Officers et gère pour CHF 700 millions d'actifs.

**Suisse : On Finance SA**

- En janvier 2008, EFG International a achevé l'acquisition d'On Finance SA, à Lugano. On Finance est une société de services financiers spécialisée dans l'origination et la distribution de produits structurés ainsi que dans le conseil financier. Elle se concentre sur les gérants indépendants et les family offices, fournissant à EFG International un tremplin local dans ces segments. Ses cinq collaborateurs gèrent pour CHF 750 millions d'actifs.

**Royaume-Uni : Ashby London Financial Services Ltd**

- EFG Private Bank Limited, la filiale d'EFG International basée à Londres, a finalisé, en octobre 2007, l'acquisition d'Ashby London Financial Services Ltd. Cette société fournit un conseil indépendant rémunéré par des honoraires à des particuliers et à des entreprises. Elle est basée à Wolverhampton et a un bureau à Birmingham. Cette acquisition complète EFG Private Bank en renforçant sa présence dans les régions britanniques, notamment dans les Midlands. Ashby London prodigue, avec 36 collaborateurs (dont dix Client Relationship Officers) un conseil à quelque 2000 clients dont les actifs dépassent GBP 150 millions.

**Royaume-Uni : Marble Bar Asset Management LLP**

- En janvier 2008, EFG International a conclu l'acquisition de 90% de Marble Bar Asset Management LLP (MBAM), un gérant d'actifs alternatifs leader au Royaume-Uni. Il est spécialisé dans des stratégies « long/short equity » au service de clients institutionnels et de personnes très fortunées. Entreprise très profitable, MBAM offre une série d'avantages à EFG International, car elle étend sa capacité à fournir

des solutions à forte valeur ajoutée dans des domaines de produits complexes destinés en particulier à certains segments d'une clientèle extrêmement fortunée. A la suite de l'annonce de son acquisition par EFG International, MBAM a continué d'enregistrer un fort afflux net d'argent frais. A cette époque, ses actifs sous gestion s'élevaient à environ USD 4,4 milliards (CHF 4,9 milliards) et son équipe comprenait 70 collaborateurs.

## Réalisation des objectifs à moyen terme

En 2007, EFG International a rempli ses objectifs ambitieux, voir tableau ci-après. Il avait également largement dépassé les objectifs qu'il s'était fixé lors de son entrée en Bourse en 2005.

### Performance par rapport aux objectifs pour 2007

- Nombre de Client Relationship Officers : objectif : 540 à fin 2007, effectif : 554
- Croissance des actifs sous gestion par Client Relationship Officer : objectif : CHF 30 millions sur l'année, effectif : afflux net d'argent frais de CHF 31 millions par Client Relationship Officer
- Acquisitions : CHF 10-15 milliards sur l'année, effectif : CHF 12,5 milliards
- Actifs sous gestion<sup>1</sup> : CHF 93-99 milliards en 2007, effectif CHF 94,0 milliards
- Marge de revenus : 1,10% en moyenne, effectif : 1,19%
- Ratio coûts/bénéfice : 51-55%, effectif : 55,7%

<sup>1</sup> Inclus les acquisitions annoncées, mais hors actions d'EFG International ne faisant pas partie du flottant actuel de 31.3% à la SWX Swiss Exchange

Dans tous les domaines, les objectifs ont été remplis, sauf dans le rapport coûts/revenus qui a été à peine plus élevé que prévu. Cependant, il faut le considérer dans le contexte de la croissance rapide d'EFG International et de l'effet des conditions du marché sur le taux de progression des revenus. Qui plus est, ce ratio se compare favorablement à celui de la majorité des pairs d'EFG International.

*A propos de la progression des activités*, par Laurence Howell, Chief Executive Officer :

- «EFG International a réalisé une nouvelle performance record en 2007. Nous avons accompli de grands progrès par rapport à nos objectifs ambitieux à moyen terme, en dépit d'un environnement difficile au second semestre. Nous avons enregistré une performance vigoureuse quasiment dans tous les secteurs. La croissance a atteint un taux à deux chiffres tant dans les marchés établis que dans ceux croissant rapidement, dans les activités concernant les produits spécialisés et dans nos opérations onshore et internationales. Nous avons étendu nos capacités dans un grand nombre de domaines d'assistance aux fonctions et aux produits. Quant aux Client Relationship Officers, ils ont continué de développer leurs relations avec la clientèle – fondement de notre entreprise – enregistrant de progrès notables parmi les segments les plus fortunés».

## Futurs objectifs à moyen terme

Les objectifs annoncés pour 2008 reflètent les ambitions d'EFG International :

- Nombre de Client Relationship Officers : objectif : 675 à fin 2008.
- Croissance des actifs sous gestion par Client Relationship Officer : objectif : CHF 30 millions sur l'année
- Acquisitions : CHF 10-15 milliards sur l'année
- Actifs sous gestion<sup>1</sup> : CHF 121-131 milliards à fin 2008
- Marge de revenus : 1,10% en moyenne
- Ratio coûts/bénéfice : 50-55%.

<sup>1</sup> Inclus les acquisitions annoncées, mais hors actions d'EFG International ne faisant pas partie du flottant actuel de 31.3% à la SWX Swiss Exchange.

Etant donné la taille et le stade de développement d'EFG International cependant, la souplesse est de mise s'agissant du degré de réalisation des objectifs commerciaux généraux et des objectifs de profit. Conformément à la pratique instaurée par ses principaux pairs cotés et spécialisés dans le private banking, EFG International se limitera, à l'avenir, à publier des chiffres semestriels et annuels.

Pour 2010, les ambitions stratégiques d'EFG International sont les suivantes :

- Nombre de Client Relationship Officers : 1000.
- Croissance annuelle des actifs sous gestion par Client Relationship Office de CHF 30-40 millions, avec une marge de revenus de 1,10% - 1,20%
- Poursuite des acquisitions.
- Bénéfice net attribuable de CHF 800-900 millions.

## Perspectives

EFG International est robuste et demeure optimiste en ce qui concerne ses perspectives. Dans un certain nombre de pays, les conditions économiques sont fragiles, mais EFG International est attentif aux signes de danger. C'est lorsque les conditions sont difficiles que des opportunités se présentent, or l'entreprise est bien positionnée pour les saisir grâce à ses nombreuses possibilités de se différencier :

- EFG International continue de bénéficier de ses nombreuses forces intrinsèques, comprenant une forte concentration sur le private banking et la gestion d'actifs, la continuité de son leadership et son expérience ainsi qu'un modèle d'affaires souple et entrepreneurial.



- Ce modèle, en particulier, reste très différent. La rémunération basée sur la performance a été ancrée dans notre entreprise dès le début, est appliquée systématiquement et a fait ses preuves. En outre, la rémunération n'est que l'un des aspects de notre modèle, qui sert à créer – et à conserver – les conditions nécessaires à l'épanouissement de notre relation avec le client.
- Plusieurs projets sont en cours qui n'ont pas encore déployé tous leurs résultats. Les acquisitions résultent d'un processus irrégulier par nature et celles de 2007 se sont accumulées sur la fin de l'année. Qui plus est, les investissements en marketing ne commencent que maintenant à porter leurs fruits.

Le départ de l'exercice 2008 n'a connu aucune baisse de régime. L'historique d'EFG International démontre sa crédibilité en tant qu'organisation proactive bien équipée pour affronter aussi bien des conditions d'affaires adverses que tirer parti de conditions favorables. EFG International poursuit le développement de projets en actionnant tous ses leviers de croissance :

- EFG International a réalisé, ces deux années écoulées, ses objectifs ambitieux en matière de recrutement de Client Relationship Officers, en dépit d'une vive concurrence pour attirer des praticiens chevronnés. Il est persuadé que cette évolution va continuer. Il demeure une entreprise extrêmement attractive pour des personnes dotées de talents exceptionnels et d'un esprit entrepreneurial. Les sources de recrutement restent favorables, notamment dans les marchés à forte croissance comme l'Asie.
- EFG International poursuit l'expansion de sa présence et de ses capacités au plan international. Toute une série de vastes projets répartis dans le monde est en cours en Europe, au Moyen-Orient, en Asie-Pacifique et aux Amériques. En s'appuyant sur ses récentes acquisitions, EFG International a des plans ambitieux pour s'étendre au Canada, en Espagne, en Inde et à partir de Lugano en présentant une offre située à la pointe du marché. Ailleurs, l'entreprise examine des opportunités onshore en Europe, y compris en France et en Italie. En Thaïlande, EFG Investment Advisory (Thailand) Co., Ltd. sera lancé officiellement en mai 2008. A Abu Dhabi, EFG Bank a reçu l'autorisation d'ouvrir une représentation. Une demande a été déposée pour ouvrir un bureau à Shanghai. Une licence est en attente pour ouvrir une société de gestion de trust à Singapour. Des options visant à étendre la représentation en Amérique latine sont à l'étude. EFG Capital prévoit une présence sélective aux Etats-Unis, en se concentrant au début sur l'ouverture d'une filiale à Los Angeles.
- EFG International est très engagé dans les acquisitions et, 2007 l'a montré, leur timing peut être inégal. En regardant vers l'avenir, il apparaît que le nombre d'opportunités va non pas diminuer mais croître. Des opportunités sont actuellement examinées parmi une série d'acquisitions en puissance dans le private banking.



*A propos des acquisitions*, par Rudy van den Steen, Chief Financial Officer, en charge des acquisitions :

- «Les entités acquises en 2007 totalisent CHF 12,5 milliards d'actifs sous gestion. Pour 2008 et au-delà, notre palmarès et notre approche entrepreneuriale nous donnent des avantages décisifs qui intéressent les vendeurs, y compris ceux qui ne songeaient pas à vendre. Normales, nos ambitions ne sont pas limitées par notre dotation actuelle en fonds propres. Qui plus est, compte tenu de nos revenus futurs et de notre capacité à émettre des actions de préférence, nous disposons du potentiel nous permettant d'accroître encore notre volume d'acquisitions, comparé aux années précédentes, si jamais une opportunité stratégique propice se présentait.»
- EFG International reste focalisé sur le private banking. Sa capacité d'ajouter de la valeur dans des domaines sophistiqués et évoluant rapidement, notamment les produits structurés et les placements alternatifs, en fait partie intégrante. C'est la raison pour laquelle, il développe ses compétences internes pour rester au niveau de celles des prestataires de services externes avec lesquels il est en compétition. Ce développement passe par des acquisitions, comprenant C.M. Advisors et Marble Bar Asset Management, et par la création d'EFG Financial Products à l'interne.

La confiance d'EFG International dans la réalisation de ses desseins provient de sa croissance ininterrompue depuis le début, notamment durant le dernier marché baissier. EFG International est aussi moins exposé aux actions. En outre, il est concevable que l'enthousiasme manifesté envers le private banking diminue dans certains établissements. Ces facteurs contribueraient à attirer de nouveaux Client Relationship Officers, de nouvelles équipes, voire des entreprises entières.

Les indicateurs-clés de la performance sont robustes. EFG International a enregistré une nouvelle année record en 2007 et peut être fier de ses accomplissements. Il continue de développer et de rehausser ses capacités dans bien des domaines. Son positionnement concurrentiel demeure différent. Allant de l'avant, EFG International a la conviction de pouvoir continuer de croître comme jusqu'ici.

## Disclaimer

This press release has been prepared by EFG International solely for use by you for general information only and does not contain and is not to be taken as containing any securities advice, recommendation, offer or invitation to subscribe for or purchase any securities regarding EFG International.

This press release contains specific forward-looking statements, e.g. statements, which include terms, like "believe", "assume", "expect" or similar expressions. Such forward-looking statements are subject to known and unknown risks, uncertainties and other factors, which may result in a substantial divergence between the actual results, the financial situation, and/or the development or performance of the company and those explicitly or implicitly presumed in these statements. These factors include (1) general market, macro economic, governmental and regulatory trends, (2) movements in securities markets, exchange rates and interest rates, (3) competitive pressures, (4) our ability to continue to recruit CROs, (5) our ability to implement our acquisition strategy, (6) our ability to manage our economic growth and (7) other risks and uncertainties inherent in our business. EFG International is not under any obligation to (and expressly disclaims any such obligation to) update or alter its forward-looking statements whether as a result of new information, future events or otherwise.

## Contacts

Relations avec les investisseurs

+41 44 212 7377

[investorrelations@efginternational.com](mailto:investorrelations@efginternational.com)

Relations avec les médias

+41 44 212 7387

[mediarelations@efginternational.com](mailto:mediarelations@efginternational.com)

## A propos d'EFG International

EFG International, dont le siège est à Zurich, est un groupe mondial de private banking offrant des services de banque privée et de gestion d'actifs. Les établissements de private banking du Groupe EFG International opèrent actuellement à partir de 50 sites dans plus de 30 pays et emploient quelque 2000 personnes. Les actions nominatives EFG International (EFGN) sont cotées à la Bourse suisse (SWX Swiss Exchange). EFG International est membre d'EFG Group, domicilié à Genève, Suisse, qui est le troisième des plus grands groupes bancaires de Suisse en termes de ratio des fonds propres de base (BRI Cat.1).

*EFG International*

*Les praticiens de l'art du private banking*

EFG International, Bahnhofstrasse 12, 8001 Zurich, Suisse  
[www.efginternational.com](http://www.efginternational.com)

## EFG International : présentation des résultats financiers 2007

EFG International publiera ses résultats financiers de l'exercice 2007 le **mardi 26 février 2008 à 7 h 00** HEC. A 9 h 00 (8 h 00 GMT), la direction d'EFG International présentera les résultats et en discutera lors d'une conférence destinée aux analystes qui aura lieu à Zurich.

Les résultats 2007 d'EFG International seront présentés par:

- Lawrence D. Howell, Chief Executive Officer (CEO)
- Rudy van den Steen, Chief Financial Officer (CFO)

Vous pourrez assister à la présentation en vous rendant au **SWX Swiss Exchange ConventionPoint, Selnaustrasse 30, Zurich**, ou par **conférence téléphonique** ou encore par **Webcast** sur Internet.

### Conférence téléphonique

Composer les n°:      Suisse:            +41 91 610 56 00  
                                 Royaume-Uni:    +44 207 107 0611

Veuillez appeler 10 minutes avant le début de la présentation et demander «EFG International Full-Year 2007 Results».

### Webcast

Les résultats seront disponibles dès 9 h 00 (HEC) sous [www.efginternational.com](http://www.efginternational.com)

### Transparents de la présentation et du communiqué de presse

Les transparents de la présentation et le communiqué de presse seront disponibles dès 7 h 00 (HEC) le mardi 26 février 2008 sur [www.efginternational.com](http://www.efginternational.com) (Investor Relations / Investor Presentations).

### Enregistrement de la conférence téléphonique et du Webcast

Un enregistrement numérique de la conférence téléphonique sera disponible pendant 48 heures, une heure après la conférence, aux numéros suivants :

Suisse:                    +41 91 612 4330  
Royaume-Uni:        +44 207 108 6233

Veuillez taper le code d'identification 13670, puis le signe #

Un enregistrement répertorié du Webcast sera disponible en début d'après-midi.

## Etats financiers

### Key Figures as at 31 December 2007

(in CHF million unless otherwise stated)	31-Dec-07	31-Dec-06	% variation
Clients' Assets under Management (AUM)	<b>87,221</b>	69,802	25%
AUM, excl. Shares of EFG International which do not form part of the current 31.3% free float of EFG International at the SWX Swiss Exchange	<b>82,912</b>	65,206	22%
Assets under Administration	<b>8,626</b>	7,375	17%
Number of Client Relationship Officers	<b>554</b>	405	37%
Number of Employees	<b>1,864</b>	1,477	26%

### Consolidated Income Statement as at 31 December 2007

(in CHF million)	Year ended 31-Dec-07	Year ended 31-Dec-06	% variation
<b>Net interest income</b>	<b>244.4</b>	172.1	42%
<b>Net banking fee and commission income</b>	<b>589.8</b>	406.3	45%
<b>Net other income</b>	<b>79.5</b>	56.0	42%
<b>Operating income</b>	<b>913.7</b>	634.4	44%
Operating expenses	<b>(542.9)</b>	(374.2)	45%
<b>Profit before tax</b>	<b>370.8</b>	260.2	43%
Income tax expense	<b>(40.6)</b>	(30.2)	34%
<b>Net profit for the period</b>	<b>330.2</b>	230.0	44%
<b>Minority interest</b>	<b>1.8</b>		
<b>Net profit for the period attributable to shareholders</b>	<b>332.0</b>	230.0	44%

## Etats financiers

## Consolidated Balance Sheet as at 31 December 2007

(in CHF million)	31-Dec-07	31 December 2006	Variation
<b>ASSETS</b>			
Cash and balances with central banks	74	44	69%
Treasury bills and other eligible bills	795	827	-4%
Due from other banks	3,502	5,343	-34%
Other financial assets at fair-value-through-profit-or-loss	38	9	331%
Derivative financial instruments	225	118	91%
Loans and advances to customers	7,920	6,146	29%
Investment securities			
- Held-to-maturity	566	549	3%
- Available-for-sale	3,538	1,762	101%
Intangible assets	1,191	910	31%
Property, plant and equipment	45	35	29%
Deferred income tax assets	16	7	125%
Other assets	137	140	-2%
<b>Total assets</b>	<b>18,045</b>	<b>15,888</b>	<b>14%</b>
<b>LIABILITIES</b>			
Due to other banks	807	675	20%
Derivative financial instruments	236	111	112%
Due to customers	13,580	11,994	13%
Debt securities in issue	158	153	3%
Current income tax liabilities	47	18	162%
Deferred income tax liabilities	25	17	50%
Other liabilities	749	616	22%
<b>Total liabilities</b>	<b>15,601</b>	<b>13,584</b>	<b>15%</b>
<b>EQUITY</b>			
Share capital	78	79	-2%
Share premium	1,263	1,338	-6%
Other reserves and retained earnings	1,100	887	24%
Minority interest	2	-	
<b>Total shareholders' equity</b>	<b>2,443</b>	<b>2,305</b>	<b>6%</b>
<b>Total equity and liabilities</b>	<b>18,045</b>	<b>15,888</b>	<b>14%</b>