

EFG International publie ses résultats pour l'exercice 2012

Zurich, le 27 février 2013 – EFG International a réalisé un résultat net IFRS de CHF 111,0 millions en 2012, contre CHF (294,1) millions l'année précédente. Si l'on exclut les charges exceptionnelles, le résultat net sous-jacent s'est monté à CHF 142,5 millions, en hausse de 71%. Le résultat opérationnel a atteint CHF 824,6 millions, en hausse de 8%, et la marge de revenus 105 pb (contre 94). Les actifs sous gestion générateurs de revenus s'élevaient à CHF 78,7 milliards fin décembre 2012, ce qui représente une hausse de CHF 300 millions par rapport à fin décembre 2011, malgré l'impact de l'abandon de certaines opérations dans le cadre de la revue des activités d'EFG International. L'afflux net de nouveaux capitaux se montait à CHF 3,0 milliards pour les activités poursuivies (croissance annualisée 4%), en hausse de CHF 0,6 milliards par rapport à l'année précédente. Le nombre de Client Relationship Officers s'est établi à 477, contre 567 fin 2011, une baisse qui reflète la refonte des activités. Fin 2012, le ratio des fonds propres BRI atteignait 18,1%, contre 12,9% fin 2011. En outre, la composition du capital a changé, le ratio du capital actions ordinaire (CET I) s'améliorant pour passer de 4,1% à 11,9%. Selon les critères de Bâle III (entièrement intégrés), le ratio de fonds propres BRI pro forma se situerait tout de même à 15,9%, c'est-à-dire en haut de la fourchette visée par EFG International. L'entreprise a bien avancé dans la refonte de ses activités : la phase de redéfinition est terminée et EFG International est en bonne voie pour atteindre les résultats financiers attendus. Elle se concentre désormais sur l'optimisation et le développement de ses activités et a modifié quelques aspects de son organisation et de son leadership. EFG International reste engagée à atteindre ses objectifs à moyen terme.

Résultats-clés	2012	Variation vs 2011
Résultat opérationnel	CHF 824,6 mio.	+ 8%
Charges opérationnelles	CHF 658,3 mio.	- 8%
Résultat net IFRS	CHF 111,0 mio.	S/O
Résultat net IFRS sous-jacent*	CHF 142,5 mio.	+ 71%
Ratio coûts-revenus	79,2%	contre 91,6%
Actifs sous gestion (ASG) générateurs de revenus	CHF 78,7 mrd	contre CHF 78,4 mrd
Afflux net de nouveaux capitaux (activités poursuivies)	CHF 3,0 mrd	contre CHF 0,6 mrd
Marge de revenus (en % des ASG)	105 pb	contre 94 pb
Ratio des fonds propres BRI	18,1%	contre 12,9%
Ratio du capital actions ordinaire	11,9%	contre 4,1%
Rendement des fonds propres	10,8%	contre (23,1)%
CRO / hors EFG FP	477 / 414	baisse de 16% / baisse de 19%
Effectif total / hors EFG FP	2260 / 1994	baisse de 11% / baisse de 14%

*sans tenir compte de l'impact des éléments exceptionnels

Des performances nettement meilleures en 2012

Les performances d'EFG International en 2012 sont bien meilleures qu'en 2011 grâce aux mesures de redéfinition et aux solides performances réalisées par la plupart des entités. EFG International a réalisé un résultat net IFRS de CHF 111,0 millions en 2012 (qui aurait été supérieur de CHF 2,4 millions si la participation dans EFG Financial Products n'avait pas été réduite dans le cadre de son entrée en bourse), alors qu'il a enregistré une perte de CHF 294,1 millions un an auparavant. Le bénéfice net IFRS sous-jacent s'élevait à CHF 142,5 millions, après l'ajout de CHF 11,4 millions liés à l'exposition à la dette souveraine grecque et de CHF 20,1 millions dans le cadre de la restructuration (un gain de CHF 3,3 millions provenant de l'abandon d'activités, moins les coûts de liquidation imprévus se montant à CHF 9,9 millions et la perte nette d'exploitation de CHF 13,5 millions liée à l'abandon d'activités), ce qui représente une hausse de 71% par rapport à 2011 (CHF 83,5 mio.).

Le résultat d'exploitation s'est élevé à CHF 824,6 millions en 2012, en hausse de 8% par rapport à l'année précédente. L'activité en suisse a été touchée par les sorties de fonds et le ralentissement de l'activité commerciale, mais toutes les autres entités ont généré des bénéfices plus importants, les compétences spécialisées fournies aux clients d'envergure se révélant précieuses. La marge de revenus s'est fixée à 105 pb, contre 94 pb l'année d'avant.

Les dépenses d'exploitation se sont élevées à CHF 658,3 millions en 2012, soit une baisse de 8% par rapport à l'année précédente (CHF 713,7 millions), liée aux économies réalisées grâce à la refonte des activités. La réduction des coûts sous-jacente dépasse les CHF 40 millions si l'on exclut les coûts liés à EFG Financial Products, les abandons d'activités et les primes résultant de l'amélioration des performances d'exploitation. Le ratio coûts-revenus s'est établi à 79,2%, contre 91,6% pour 2011 (et 101,1% pour le deuxième semestre 2011).

Les actifs sous gestion générateurs de revenus représentaient CHF 78,7 milliards fin 2012, contre CHF 78,4 milliards un an plus tôt. La sortie de CHF 3,7 milliards de fonds liée à l'abandon d'activités (ce qui amène le total à CHF 5,5 milliards si l'on inclut les sorties de fonds du deuxième semestre 2011, CHF 2,2 milliards restant à venir ; un chiffre légèrement supérieur à l'impact annoncé par la revue des activités) a été compensée par l'entrée de CHF 1,0 milliards en effets de change et de marché et par l'afflux net de CHF 3,0 milliards de nouveaux capitaux provenant des activités poursuivies.

Evolution de la position en fonds propres

En 2012, EFG International a grandement amélioré le niveau et la composition de son capital. Indépendamment du bénéfice du groupe, c'est le résultat d'un certain nombre d'initiatives spécifiques : la conversion de bons de participation, la vente d'actions propres et l'entrée en bourse réussie d'EFG Financial Products. A la fin décembre 2012, EFG International affichait un ratio des fonds propres BRI de 18,1%, contre 12,9% fin 2011. Sur la même période, le ratio du capital actions ordinaire (CET 1) s'est amélioré de 4,1% à 11,9%. EFG International a déjà franchi la limite supérieure de la fourchette de fonds propres BRI fixée à 14-16% dans sa revue des activités en octobre 2011. Même en tenant compte des changements résultant des dispositions de Bâle III (entièrement intégrées) et de l'IAS 19 révisée, le ratio de fonds propres BRI demeure à 15,9% pro forma. Ayant généré des profits, EFG International compte renforcer encore sa position en fonds propres.

Implémentation réussie de la revue des activités – Fin de la phase de redéfinition

EFG International a non seulement amélioré sa position en fonds propres, elle a aussi bien avancé vers les autres objectifs fixés dans la revue de ses activités :

- *Se concentrer davantage sur le private banking.* EFG International se reconcentre sur son activité traditionnelle, le private banking. Les entités œuvrant dans un autre domaine ont été abandonnées, la dernière initiative dans ce sens étant la vente d'OnFinance, sa boutique de services financiers basée à Lugano, à son équipe dirigeante. L'entrée en bourse d'EFG Financial Products a été conclue avec succès en octobre 2012 et EFG Asset Management se positionne clairement comme partie intégrante des activités de private banking.

- *Éliminer ce qui occulte les atouts d'EFG International en tant que banque privée.* L'exposition aux pays GIIPS a plus que diminué de moitié en 2012 (CHF 138 millions en fin d'année, soit seulement 0,6% du total des actifs dans le bilan) et l'exposition directe à la Grèce a été éliminée. EFG a opté pour un traitement plus conservateur des polices d'assurance-vie et les malentendus concernant la Grèce ont été efficacement dissipés.

- *Abandonner les activités / sites non rentables ou marginaux.* EFG International a délaissé toutes les activités non rentables et a supprimé 20 sites.

- *Améliorer la productivité.* Le problème des Client Relationship Officers (CRO) improductifs a été résolu : leur effectif a été réduit de 23% et leur productivité (ASG par CRO) augmentée de 27% depuis septembre 2011.

Le résultat financier attendu bien parti pour être atteint en totalité à partir de 2013

Depuis septembre 2011, l'effectif total (hors EFG Financial Products) a diminué de 14%, alors que la revue des activités visait une réduction de 10-15%. Sur la même période, le nombre de CRO en private banking a baissé de 23%, pour un objectif fixé à 15% dans la revue des activités.

Dans la revue de ses activités, EFG International se fixait un bénéfice net au bilan de CHF 35 millions, réalisé partiellement en 2012 et en totalité à partir de 2013, suite à l'abandon des activités et effectifs non rentables et aux mesures prises pour améliorer l'efficacité opérationnelle. EFG International a tenu ses engagements et espère maintenant réaliser un résultat net au bilan de plus de CHF 40 millions grâce aux mesures énoncées dans la revue de ses activités. Toutefois, les économies réalisées au second semestre 2012 ont été inférieures aux prévisions, car certaines activités ont été plus longues à clore que prévu à la mi-2012 : plus précisément les entités de France, de Suède et de Gibraltar.

Afflux net de nouveaux capitaux pour les activités poursuivies, tendance à l'amélioration

L'afflux net de nouveaux capitaux pour les activités poursuivies s'est élevé à CHF 3,0 milliards (croissance annualisée de 4%), contre CHF 0,6 milliard en 2011. Hors EFG Financial Products, l'afflux net de nouveaux capitaux pour les activités poursuivies est passé de CHF (0,2) milliard à CHF 2,6 milliards (croissance annualisée de 4%).

Si la croissance de l'afflux net de nouveaux capitaux s'est située en deçà de la fourchette des 5-10% visée par EFG International, elle constitue un beau revirement de situation par rapport au deuxième semestre 2011, où la redéfinition des activités poursuivies, coûteuse en temps et en ressources, a entraîné des sorties de fonds. La position s'est en outre améliorée après le premier semestre 2012, avec une croissance annualisée de 5% au second semestre contre 3% au premier et de 4% contre 3% si l'on exclut EFG Financial Products.

Des entités très performantes, sauf en Suisse

Par rapport à l'année précédente, trois des quatre entités régionales du private banking ont réalisé de solides performances en 2012. Les entités de Royaume-Uni et d'Asie ont augmenté leurs contributions au résultat avant impôt de plus de 50% et l'afflux net de nouveaux capitaux a atteint la fourchette des 5 à 10% visée par EFG International. Les Amériques ont également accru leur contribution au résultat avant impôts à hauteur de plus de 50%. EFG Asset Management a fait une excellente année avec une augmentation de l'afflux net de nouveaux capitaux d'environ 30%. EFG Financial Products (entité dans laquelle EFG International a réduit sa participation de 56,7% à un peu plus de 20% suite à son introduction en bourse) a aussi réalisé de belles performances, avec un bénéfice net de CHF 21,8 millions, contre CHF 15,4 millions l'année précédente. EFG Financial Products étant une entreprise publique, elle déclare ses résultats financiers séparément (cf. sa publication annuelle de résultats du 21 février).

La seule déception est venue de l'entité suisse, qui a connu une sortie de fonds, compensée en partie seulement par des rentrées de fonds provenant d'autres entités d'Europe continentale. Monaco et Luxembourg ont tous deux enregistré des performances record. En Espagne, AyG a augmenté sa contribution malgré un repli problématique de l'économie nationale et tous sont poussés par un élan qui persiste en 2013. En Suisse, parallèlement à une considérable réduction des coûts, on s'attache à retrouver le chemin de la croissance et l'entité vise une hausse significative de la rentabilité en 2013. Un certain nombre de changements organisationnels ont été amorcés dans cette optique (cf. ci-dessous).

Mettre l'accent sur la productivité des CRO et devenir un employeur plus actif

Le nombre total de CRO s'est établi à 477 fin 2012, alors qu'ils étaient 567 un an auparavant. Les CRO (hors EFG Financial Products) étaient au nombre de 414 fin 2012, contre 531 au moment de la revue des activités en octobre 2011, 508 fin 2011 et 440 à la mi-2012. La diminution de leurs effectifs au second semestre 2012, bien supérieure aux 11 CRO identifiés dans les résultats semestriels d'EFG International, est le reflet d'une consolidation qui concerne les CRO marginaux, surtout en Asie, où l'on a mis l'accent sur une augmentation de la productivité pour 2012. Les actifs sous gestion et les revenus se montrant solides, il a été décidé qu'une dernière série de rationalisations se justifiait commercialement, de manière à permettre aux entités d'aborder 2013 avec un objectif clair en matière de recrutement. Pour illustrer le retour d'EFG International à une approche plus proactive : 24 personnes ont été recrutées dans le private banking au second semestre 2012, contre 19 au premier et l'entreprise pense retrouver un mode de recrutement net en 2013.

Tous les efforts tendus vers un objectif de croissance rentable et contrôlée

L'activité d'EFG International a été simplifiée, avec un défi désormais clairement posé : parvenir à une croissance rentable et contrôlée. A cet égard, le groupe dispose d'une

base solide, après avoir prouvé que sa capacité à générer de nouveaux capitaux nets à partir de ressources existantes était intacte. Bien que les objectifs ne soient pas atteints, une tendance positive se dégage en matière d'afflux net de nouveaux capitaux ; elle devrait se renforcer à présent que la phase de redéfinition des activités est terminée. EFG International perçoit en outre le potentiel de hausse des revenus que recèlent plusieurs moteurs du groupe:

- Le processus de rationalisation des effectifs de CRO est achevé et le groupe a renoué avec le recrutement dans tous ses établissements de private banking. L'accent est clairement placé sur les recrues et en particulier les équipes, hautement qualifiées.

- Le groupe a adopté une approche plus systématique des marchés sur lesquels EFG International a une prise et voit un potentiel significatif de croissance. Cela englobe l'Asie, les Amériques et le centre et l'Est de Europe ainsi que le segment « Global Indian ». En Asie et dans les Amériques notamment, EFG International a des établissements bien implantés, rentables et en développement et l'entreprise a bien l'intention de tirer parti de ces atouts.

- Comme l'a montré la performance d'EFG Asset Management, il y a largement de quoi élargir et approfondir les relations avec la clientèle. Sur ce dernier point, l'élan positif observé en 2012 devrait se poursuivre, EFG Asset Management étant désormais clairement positionné en matière d'« Investment Solutions » pour les besoins du private banking. De nettes améliorations sont prévues en termes de soutien pratique aux CRO, ainsi que des services supplémentaires pour les mois à venir, notamment du côté du conseil. Une approche similaire est adoptée pour la structuration de patrimoine, avec le regroupement de diverses compétences d'EFG International sous l'intitulé EFG Wealth Solutions.

- Les clients très fortunés Ultra-High Net Worth Individual (UHNWI) ont fourni une part importante des nouvelles affaires, et EFG International s'efforce d'améliorer sa capacité à satisfaire ce segment, qu'il s'agisse de son offre ou du recrutement de nouveaux banquiers fortement axés sur les clients UHNWI.

Dans le même temps, EFG International s'engage à maintenir un strict contrôle des coûts. Le gel du recrutement reste en vigueur, hormis pour satisfaire aux exigences réglementaires et de gestion des risques applicables à l'ensemble du secteur, ou encore pour le recrutement sélectif de CRO hautement qualifiés.

Afin de se conformer à la réglementation, EFG International fait appel à une entreprise tierce qui évaluera de manière objective l'efficacité et l'efficacité de l'approche actuelle. Adopter une approche solide est aujourd'hui plus que jamais essentiel : pour EFG International, il ne fait aucun doute que la conformité aux réglementations est un prérequis à la croissance.

Faire évoluer l'organisation et le leadership tout en maintenant le cap sur l'optimisation et le développement de l'activité

Pour concentrer encore davantage ses efforts sur une croissance rentable et contrôlée, EFG International prendra un certain nombre de mesures, qui entreront en vigueur au 1^{er} avril 2013 :

- Les comités directeurs d'EFG International et d'EFG Bank seront alignés. En plus d'être la principale filiale suisse d'EFG International, EFG Bank remplit une mission de centre opérationnel et informatique pour l'ensemble de l'entreprise. Par ailleurs, la

filiale asiatique est une entité géographiquement distincte, mais elle fait juridiquement partie d'EFG Bank, et les filiales d'outre-Atlantique font largement appel à EFG Bank à des fins de comptabilisation. Les personnes assumant des responsabilités fonctionnelles pour EFG International auront désormais les mêmes pour EFG Bank, ce qui apportera clarté, efficacité et éliminera la double exécution des tâches.

- La Suisse (avec le Liechtenstein) constituera à l'avenir une entité à part entière, reconnaissant les défis auxquels doit faire face le secteur en Suisse ainsi que la marge d'amélioration des performances. Cela veut dire que l'Europe continentale englobera le Luxembourg, Monaco et l'Espagne.

- Ludovic Chéchin-Laurans sera responsable du Private Banking en Suisse et prendra les mesures qui s'imposent pour renforcer les équipes de direction et de relation clientèle. Alain Diriberry restera en charge de l'entité d'Europe continentale et endossera également la responsabilité du développement des activités du groupe sur les marchés d'Europe centrale et de l'Est.

- Les comités directeurs d'EFG International / EFG Bank seront composés de : John Williamson (CEO), Giorgio Pradelli (CFO), Fred Link (Chief Risk Officer), Mark Bagnall (COO), Henric Immink (conseiller juridique général pour le groupe), Jim Lee (Responsable Investment Solutions), Keith Gapp (Responsable Stratégie et Marketing) et Ludovic Chéchin-Laurans (Responsable du Private Banking pour la Suisse). Le Global Business Committee (qui comprend également les CEO des entités régionales) reste inchangé.

Rester concentré sur les objectifs à moyen terme

La redéfinition de son activité étant achevée, EFG International entend poursuivre sur la voie de la simplicité. EFG International vise une croissance organique, mais l'activité doit se développer sans perdre en productivité ou en rentabilité. Le groupe peut tirer parti des vents arrière sur les marchés et sur le change, mais ne doit pas en pâtir – cela étant, le début de l'année 2013 est encourageant.

EFG International reste engagée à atteindre ses objectifs à moyen terme :

- un afflux net de nouveaux capitaux de 5 à 10% par an ;
- un ratio coûts-revenus limité (objectif moins de 75% pour 2014) ;
- maintien de la marge brute au niveau en vigueur au moment de la revue des activités (env. 94 pb – 84 pb hors EFG Financial Products) ;
- autrement dit, générer un solide bénéfice à deux chiffres et une rentabilité à deux chiffres pour les actionnaires. EFG International a fixé pour objectif un bénéfice net IFRS de CHF 200 millions. Cet objectif avait d'abord été fixé pour 2014, mais il semble maintenant difficile à atteindre en raison des conditions qui prévalent pour le secteur et de l'important afflux net de nouveaux capitaux de ces 18 derniers mois. Il devrait toutefois pouvoir être atteint en 2015.

John Williamson, CEO d'EFG International, a déclaré :

- « EFG International a enregistré une bien meilleure performance en 2012. Nous avons reconcentré tous nos efforts sur notre activité traditionnelle, le private banking, la phase de redéfinition est terminée et nous repartons sur de nouvelles bases en

matière de fonds propres. La plupart des entités ont affiché de solides résultats, l'afflux net de nouveaux capitaux s'est nettement amélioré par rapport à 2011 (avec un deuxième semestre plus intense que le premier), nous avons recruté davantage de CRO au deuxième semestre qu'au premier et entamons 2013 avec une optique résolument tournée vers le recrutement. Certains moteurs nous permettent d'entrevoir un potentiel de hausse des revenus ; parallèlement, nous continuons à contrôler nos coûts et nous modifions en conséquence notre organisation et notre leadership. Tous nos efforts sont désormais tendus vers une croissance rentable et contrôlée. »

Dividende ordinaire

Le Conseil d'administration proposera à l'Assemblée générale, qui se tiendra le 26 avril 2013, de verser un dividende de CHF 0,10 par action (exonéré de l'impôt anticipé).

Rapport annuel 2012

Retrouvez ce communiqué, ainsi que la présentation des résultats et le rapport annuel sur le site Web d'EFG International www.efginternational.com.

Vous pouvez télécharger une copie du rapport annuel 2012 à cette adresse :

http://www.efginternational.com/cms1/files/live/sites/efgi_public_site/files/investors/financial_reporting/2012_FY/EFGI_2012_Full_Year_Report_EN.pdf

Disclaimer

This press release has been prepared by EFG International AG solely for use by you for general information only and does not contain and is not to be taken as containing any securities advice, recommendation, offer or invitation to subscribe for or purchase or redemption of any securities regarding EFG International AG.

This press release contains specific forward-looking statements, e.g. statements which include terms like "believe", "assume", "expect" or similar expressions. Such forward-looking statements represent EFG International AG's judgements and expectations and are subject to known and unknown risks, uncertainties and other factors which may result in a substantial divergence between the actual results, the financial situation, and/or the development or performance of the company and those explicitly or implicitly presumed in these statements. These factors include, but are not limited to: (1) general market, macroeconomic, governmental and regulatory trends, (2) EFG International AG's ability to further implement its cost savings program, (3) movements in securities markets, exchange rates and interest rates, (4) competitive pressures, (5) no additional cost will be incurred in connection with the businesses closed or exited further to the business review announced on 18 October 2011, and (6) other risks and uncertainties inherent in our business. EFG International AG is not under any obligation to (and expressly disclaims any such obligation to) update or alter its forward-looking statements, whether as a result of new information, future events or otherwise, except as required by applicable law or regulation.

Contacts – EFG International

Investor Relations
+41 44 212 7377
investorrelations@efginternational.com

Media Relations
+41 44 226 1217
mediarelations@efginternational.com

A propos d'EFG International

EFG International, dont le siège est à Zurich, est un groupe mondial de private banking offrant des services de banque privée et de gestion d'actifs. Les établissements de private banking du Groupe EFG International opèrent actuellement sur une trentaine de sites et emploient quelque 2 300 personnes. Les actions nominatives EFG International (EFGN) sont cotées à la Bourse suisse (SIX Swiss Exchange).

Les praticiens de l'art du private banking

Présentation des résultats de l'exercice 2012

La direction d'EFG International présentera les résultats lors d'une conférence destinée aux analystes, investisseurs et représentants des médias qui aura lieu à 9h30 (HEC).

Les résultats d'EFG International pour l'exercice 2012 seront présentés par :

- John Williamson, Chief Executive Officer (CEO)
- Giorgio Pradelli, Chief Financial Officer (CFO)

Vous pourrez assister à la présentation en vous rendant au **SIX Swiss Exchange ConventionPoint, Selnaustrasse 30, Zurich**, par **conférence téléphonique** ou par **webcast** sur Internet.

Conférence téléphonique

Numéros à composer :

- En Suisse : + 41 91 610 56 00
- Au Royaume-Uni : + 44 203 059 58 62

Veuillez appeler avant le début de la présentation et demander « EFG International full-year 2012 Results ».

Webcast

Les résultats seront disponibles dès 9h30 (HEC) sur www.efginternational.com.

Transparents de la présentation et communiqué de presse

Les transparents de la présentation et le communiqué de presse seront disponibles le mercredi 27 février 2013 dès 7h00 (HEC) sur www.efginternational.com (Investor Relations / Investor Presentations).

Enregistrement de la conférence téléphonique

Un enregistrement numérique de la conférence téléphonique sera disponible pendant 48 heures, une heure après la conférence, aux numéros suivants :

- En Suisse : + 41 91 612 4330
- Au Royaume-Uni : + 44 207 108 6233

Veuillez taper le code d'identification 11361, puis le signe #.

Enregistrement du webcast

Un enregistrement de la diffusion des résultats sur Internet sera disponible environ trois heures après la présentation sur www.efginternational.com.

Etats financiers

Key figures as at 31 December 2012

<i>(in CHF million unless otherwise stated)</i>	31 December 2012	31 December 2011
Clients Assets under management (AUM)	79,469	79,033
AUM excluding shares of EFG International	78,687	78,382
Assets under administration	8,295	9,162
Number of Client Relationship Officers	477	567
Number of Employees	2,260	2,547

Consolidated Income Statement as at 31 December 2012

<i>(in CHF millions)</i>	Year ended 31 December 2012	Year ended 31 December 2011
Interest and discount income	437.9	419.5
Interest expense	(213.0)	(207.8)
Net interest income	224.9	211.7
Banking fee and commission income	628.0	561.1
Banking fee and commission expense	(136.3)	(107.2)
Net banking fee and commission income	491.7	453.9
Dividend income	24.2	19.3
Net trading income	70.4	83.1
Net gain / (loss) from financial instruments designated at fair value	10.3	(10.8)
Gains less losses from investment securities	(1.9)	5.1
Other operating income	5.0	0.9
Net other income	108.0	97.6
Operating income	824.6	763.2
Operating expenses	(658.3)	(713.7)
Impairment of intangible assets and goodwill	(1.4)	(244.4)
Impairment on available-for-sale investment securities		(72.5)
Provision for restructuring costs	(11.7)	(10.0)
Currency translation losses transferred from the Statement of Other Comprehensive Income	(3.3)	(10.0)
Loss on disposal of subsidiaries	(1.7)	
Impairment on loans and advances to customers	(4.4)	(1.9)
Profit / (loss) before tax	143.8	(289.3)
Income tax expense	(20.1)	(2.1)
Net profit / (loss) for the period	123.7	(291.4)
Net profit / (loss) for the period attributable to:		
Net profit / (loss) attributable to owners of the Group	111.0	(294.1)
Net profit attributable to non-controlling interests	12.7	2.7
	123.7	(291.4)

Etats financiers (suite)

Consolidated Balance Sheet as at 31 December 2012

<i>(in CHF millions)</i>	31 December 2012	31 December 2011
ASSETS		
Cash and balances with central banks	1,364.4	1,079.3
Treasury bills and other eligible bills	816.8	823.9
Due from other banks	3,393.3	2,206.9
Loans and advances to customers	10,434.1	9,548.2
Derivative financial instruments	563.2	537.5
Financial assets at fair value :		
- Trading assets	1,340.0	813.9
- Designated at inception	381.4	367.2
Investment securities :		
- Available-for-sale	3,297.8	3,984.3
- Held-to-maturity	1,093.6	1,098.3
Intangible assets	294.6	300.6
Property, plant and equipment	33.0	38.2
Deferred income tax assets	32.1	48.6
Other assets	581.6	194.0
Total assets	23,625.9	21,040.9
LIABILITIES		
Due to other banks	885.3	779.0
Due to customers	16,084.0	14,398.4
Subordinated loans	57.0	-
Derivative financial instruments	728.6	603.3
Financial liabilities designated at fair value	1,131.3	490.7
Other financial liabilities	2,938.1	3,356.5
Current income tax liabilities	2.1	11.4
Deferred income tax liabilities	40.3	37.6
Provisions	11.5	37.3
Other liabilities	431.3	315.2
Total liabilities	22,309.5	20,029.4
EQUITY		
Share capital	77.2	73.1
Share premium	1,239.0	1,154.3
Other reserves	120.9	77.8
Retained earnings	(225.0)	(318.3)
	1,212.1	986.9
Non-controlling interests	104.3	24.6
Total shareholders' equity	1,316.4	1,011.5
Total equity and liabilities	23,625.9	21,040.9