

Communiqué de presse

## EFG International publie ses résultats pour le premier semestre 2016

Performance stable des activités principales de private banking sur fond de marchés difficiles et programme de réduction des coûts dépassant les objectifs

Zurich, le 27 juillet 2016.

- Les résultats du premier semestre 2016 sont marqués par des conditions de marché difficiles et par d'importants vents contraires qui soufflent sur le secteur des services financiers ; les revenus des activités principales de private banking d'EFG sont restés stables par rapport à la même période de l'année précédente ; la marge de revenus a légèrement progressé en comparaison avec le deuxième semestre 2015.
- Évolution latérale des afflux nets de nouveaux capitaux sur la période sous revue, avec une dynamique positive sur la plupart des régions vers la fin du premier semestre 2016 ; les actifs sous gestion générateurs de revenus ont cédé 3% par rapport à la fin 2015, en raison principalement des effets de change négatifs entourant le vote sur le Brexit et de marchés contraires.
- Mise en œuvre plus tôt que prévu du programme de réduction des coûts annoncé en novembre 2015 – les économies dépasseront largement l'objectif des CHF 30 millions, avec une base sous-jacente de coûts attendue (sans tenir compte des éléments non récurrents) de CHF 274 millions pour le deuxième semestre 2016, soit une baisse de 12% par rapport à la même période de l'année précédente, en intégrant l'effet sur l'exercice complet des recrutements du S2 2015 ; accent maintenu sur les coûts et l'efficacité.
- Les préparatifs en amont de l'intégration de BSI à EFG progressent plus rapidement que prévu ; il s'agit de combiner les forces des deux banques et d'ainsi créer une banque privée suisse de premier plan d'importance mondiale, un potentiel important de synergies et une envergure nécessaire pour tirer parti des opportunités à long terme dans la gestion de fortune.
- Résultat net sous-jacent, exclusion faite des polices d'assurance-vie, de CHF 38,1 millions, contre CHF 44,1 millions un an plus tôt ; résultat net IFRS de CHF 22,3 millions, contre CHF 48,0 millions au premier semestre 2015 ; la performance a été tout particulièrement affectée par des coûts et des provisions exceptionnels liés à l'acquisition de BSI ainsi que par la mise en œuvre du programme d'EFG de réduction des coûts.

Joachim H. Straehle, CEO d'EFG International :

« Sur le premier semestre de 2016, le secteur des services financiers a dû composer avec d'importants vents contraires et des incertitudes sur les marchés du monde entier. Dans ce contexte, nous avons signé des résultats robustes dans notre activité principale de private banking ; nous nous sommes davantage concentrés sur la performance et la productivité des CRO et avons accompli des progrès significatifs dans notre programme de réduction des coûts que nous avons déjà annoncé en novembre dernier. Plus important encore, le processus de groupement avec BSI suit son cours. Il nous permettra de créer une banque privée solide synonyme de synergies et d'envergure nécessaire dans cet environnement délicat. J'ai la certitude que la voie que nous suivons est la bonne et que le potentiel pour notre croissance future est bel et bien là. Je m'attends par conséquent à ce que la tendance positive se reflète dans nos résultats du second semestre 2016 ».

Résultats-clés	S1 2016	S1 2015	S2 2015
Résultat net sous-jacent récurrent*	CHF 38,1 mio.	CHF 44,1 mio.	CHF 46,9 mio.
Résultat net IFRS	CHF 22,3 mio.	CHF 48,0 mio.	CHF 9,1 mio.
Résultat opérationnel	CHF 341,7 mio.	CHF 353,0 mio.	CHF 343,7 mio.
Charges opérationnelles	CHF 298,6 mio.	CHF 296,0 mio.	CHF 308,3 mio.
Ratio coûts-revenus	86,9%	83,3%	89,1%
Actifs sous gestion (ASG) générateurs de revenus	CHF 80,6 mrd	CHF 80,2 mrd	CHF 83,3 mrd
Afflux net de nouveaux capitaux	CHF (0,1) mrd	CHF (0,3) mrd	CHF 2,7 mrd
Marge de revenus (en % des ASG)	84 pb	87 pb	83 pb
Ratio des fonds propres BRI (Bâle III)**	22,8%	17,8%	16,8%
Ratio des fonds propres CET I (Bâle III)**	18,5%	13,9%	12,8%
Client Relationship Officers (CRO)	424	444	462
Effectifs du Groupe (EPT)	2,056	2,103	2,137

\* Sans tenir compte de l'impact d'éléments exceptionnels et des polices d'assurance-vie  
 \*\* BRI-EU

## Des marchés délicats et des charges exceptionnelles ont nui à la performance

Le premier semestre 2016 a été empreint d'incertitudes marquées sur les marchés, notamment sur les marchés émergents – Asie comprise – en début d'année, puis dans le sillage du référendum sur le Brexit en juin au Royaume-Uni. Ces marchés difficiles ont engendré de forts vents contraires qui ont soufflé sur l'ensemble du secteur des services financiers. Comme indiqué dans le compte-rendu actualisé de ses performances pour le premier trimestre en date du 29 avril 2016, l'activité d'EFG International a souffert de l'environnement de marché et de faibles niveaux d'activités clients. Celles-ci sont demeurées moroses au premier semestre 2016, avant de connaître vers la fin de la période sous revue un léger rebond depuis les planchers atteints au premier trimestre.

Sur la première moitié de 2016, le résultat opérationnel d'EFG International a atteint CHF 341,7 millions, soit une baisse de 3% par rapport au premier semestre 2015. Ce chiffre s'explique essentiellement par un déclin de 8% dans le résultat net des commissions bancaires et prestations de services, lequel témoigne d'un recul des revenus générés par des transactions, d'une aversion au risque, des faibles niveaux d'activités des clients ainsi que d'impacts de mouvements de change. Le résultat net des opérations d'intérêt et des autres opérations a légèrement augmenté par rapport au premier semestre 2015.

Les revenus des portefeuilles de polices d'assurance-vie ont nui à la performance avec CHF (0,8) million, alors qu'ils avaient contribué positivement à hauteur de CHF 6,9 millions sur la première moitié de 2015. Les activités sous-jacentes de private banking sont demeurées stables : le résultat opérationnel du cœur de métier s'est maintenu à CHF 318,0 millions,

contre CHF 315,5 millions l'année précédente. La marge de revenus a atteint 84 pb, légèrement au-dessus de celle du deuxième semestre de 2015 avec 83 pb.

Les charges opérationnelles se montaient à CHF 298,6 millions sur les six premiers mois de 2016, contre CHF 296,0 millions sur la même période de l'année précédente, bien en deçà de la marque de CHF 308,3 millions du deuxième semestre 2015. Les charges opérationnelles sous-jacentes (sans tenir compte des éléments non récurrents) se sont chiffrées à CHF 292,5 millions, contre CHF 291,0 millions sur la première moitié de 2015.

Le résultat net sous-jacent récurrent, après exclusion des polices d'assurance-vie, a représenté CHF 38,1 millions au premier semestre 2016, contre CHF 44,1 millions au premier semestre 2015. Ce chiffre exclut les éléments non récurrents ci-après (pour la plupart déjà indiqués précédemment) :

- CHF 6,1 millions de charges et provisions liées à l'acquisition et à l'intégration de BSI
- CHF 3,8 millions de charges liées au programme de réduction des coûts, conformément à l'annonce du 23 novembre 2015
- CHF 4,5 millions de charges juridiques et professionnelles et de provisions pour litiges en relation avec les éléments précités et d'autres affaires
- CHF 0,6 million de charges relatives au programme de recrutement de CRO en 2015
- CHF 0,8 million de contribution négative de polices d'assurance-vie

En conséquence, le résultat net IFRS était de CHF 22,3 millions, contre CHF 48,0 millions au premier semestre 2015. Le ratio coûts-revenus publié se chiffrait à 86,9% – une évolution en hausse par rapport aux 83,3% de l'année précédente, mais en baisse comparé aux 89,1% de la fin 2015. Le ratio coûts-revenus sous-jacent s'élevait à 84,9% au premier semestre 2016, contre 83,5% au premier semestre 2015.

Sur la base des critères de Bâle III (pris en compte dans leur intégralité), le ratio des fonds propres BRI-EU d'EFG International a atteint 22,8% à la fin du premier semestre 2016, contre 16,8% à la fin 2015. Le ratio du capital-actions ordinaire (CET I) s'est établi à 18,5%, contre 12,8% à la fin de l'année dernière. La progression de ces deux ratios de fonds propres s'explique principalement par l'augmentation du capital-actions ordinaire de mai 2016 pour soutenir le regroupement avec BSI. Autre facteur qui a pesé dans l'équation, la réduction des actifs pondérés des risques d'environ 10% à CHF 5,6 milliards depuis la fin 2015, qui met en évidence l'accent d'EFG sur les ratios de fonds propres et l'optimisation efficace des actifs pondérés des risques. EFG International maintient un bilan robuste et liquide, avec un ratio de couverture des liquidités de 247% et un ratio crédits/dépôts de 49%.

### **Après un début décevant, les apports d'argent frais ont nettement rebondi vers la fin du premier semestre 2016**

Les afflux nets de nouveaux capitaux ont évolué latéralement au premier semestre 2016, avec des actifs nets de CHF (0,1) milliard sur la période, contre CHF (0,3) milliard au premier semestre 2015. L'afflux net de nouveaux capitaux a été décevant au premier trimestre 2016, avant qu'une dynamique positive ne s'observe sur la plupart des régions vers la fin du deuxième trimestre 2016.

Les actifs sous gestion générateurs de revenus se sont inscrits à CHF 80,6 milliards à la fin du premier semestre 2016, contre CHF 83,3 milliards à la fin 2015. Ce recul reflète des effets de change négatifs de CHF (2,0) milliards (dus pour l'essentiel à des mouvements de change

consécutifs au référendum sur le Brexit), des effets de marché négatifs de CHF (0,6) milliard et des afflux nets de nouveaux capitaux de CHF (0,1) milliard.

### **Le programme de réduction des coûts dépasse les objectifs**

EFG International a bien avancé dans la mise en œuvre de son programme de réduction des coûts annoncé en novembre 2015, lequel vise à améliorer l'efficacité par le biais d'ici à la fin 2016 d'économies de coûts de CHF 30 millions et de réductions de 200 effectifs. Avec CHF 19 millions déjà économisés et 170 EPT déjà supprimés au premier trimestre, ces chiffres devraient atteindre CHF 57 millions et 254 EPT pour toute l'année 2016 et ainsi largement dépasser les objectifs.

EFG affichait une base sous-jacente de coûts de CHF 292,5 millions au premier semestre 2016, soit une baisse de 6% par rapport à la base ajustée du deuxième semestre 2015, qui incluait l'effet sur l'exercice complet des recrutements du S2 2015. Pour le deuxième semestre 2016, EFG vise une nouvelle réduction de sa base sous-jacente de coûts à CHF 274 millions, qui correspondrait à un recul de 12% par rapport à la base ajustée du deuxième semestre 2015.

À la fin juin 2016, le Groupe employait 2,056 EPT (équivalents plein temps), contre les 2,103 EPT recensés un an auparavant et la valeur la plus haute de 2,183 atteinte en septembre 2015 (tenant compte des nouveaux CRO engagés et des initiatives). Le nombre visé d'EPT pour la fin 2016 est désormais de 1,990, soit une baisse de 7% par rapport à la fin 2015 et de 9% par rapport à la valeur record.

### **Développement de l'activité dans les régions**

En Europe continentale, l'afflux net de nouveaux capitaux est resté robuste sur le premier semestre 2016, avec une croissance annualisée d'environ 4%. Par rapport à la même période de l'année précédente, la région a enregistré une augmentation de 7% de son résultat opérationnel et de 16% de son résultat avant provision.

En Suisse, l'afflux net de nouveaux capitaux a atteint 2% – un chiffre en recul par rapport à celui du deuxième semestre 2015, mais bien au-dessus de celui du premier semestre 2015. Le résultat avant provision s'est inscrit en recul, du fait de revenus plus élevés neutralisés par une hausse des charges opérationnelles, laquelle découle principalement de frais de personnel plus importants. Ceux-ci incluaient l'effet sur l'exercice complet des équipes recrutées au deuxième semestre 2015, qui se développent bien et confirment les différents business cases.

Le Royaume-Uni a enregistré une croissance continue d'afflux net de nouveaux capitaux de 5%. Le résultat avant provision a reculé, reflétant essentiellement un impact positif de ventes d'obligations au premier semestre de l'année précédente, ainsi que des investissements dans des fonctions de compliance et de risque. EFG s'attend à ce que la décision en faveur du Brexit se répercute sur son activité de manière limitée, exception faite des effets de change consécutifs à une dépréciation de la GBP.

Au premier semestre 2016, l'Asie a enregistré des sorties nettes de capitaux, du fait désendettement des clients et de la liquidation d'un produit d'investissement qui n'a pas pu être remplacé immédiatement ; la région a ensuite connu un rebond très marqué vers la fin du premier semestre 2016. L'Asie a significativement accru sa rentabilité sur la première moitié de l'année 2016, avec un résultat avant provision en hausse de 40% en glissement annuel, conséquence de revenus plus élevés et de frais plus bas.

Dans la région des Amériques, des sorties nettes de capitaux ont témoigné des conditions de marché toujours difficiles qui régnaient en Amérique latine au premier semestre 2016, alors que le résultat avant provision a progressé de 14% en glissement annuel.

### **Le développement des CRO reflète l'accent sur l'amélioration de l'efficacité et la performance**

À la fin juin 2016, 424 Client Relationship Officers (CRO) étaient recensés, contre 462 à la fin 2015. Ce chiffre démontre un accent toujours soutenu sur la gestion de la performance. EFG International a procédé à des recrutements de manière plus sélective, en intégrant 15 CRO expérimentés au premier semestre 2016, contre 66 nouveaux recrutements sur le second semestre 2015. De même, le pipeline demeure robuste, preuve de l'engagement d'EFG dans le private banking et de son attractivité accrue en tant qu'employeur de choix et compte tenu également de sa plate-forme qui gagnera en importance après le regroupement avec BSI.

En marge des CRO recrutés durant le premier semestre 2016, les actifs sous gestion par CRO se sont établis à CHF 197 millions à la fin juin 2016 – cela correspond à une hausse de 10% depuis 2012 et à la valeur la plus élevée depuis la revue de l'activité de 2011. Cette évolution souligne l'accent prononcé de la direction sur la performance et la rentabilité. Au terme du programme de réduction des coûts, les actifs sous gestion par CRO devraient dépasser CHF 200 millions.

### **Mise à jour sur les augmentations de primes liées à des polices d'assurance-vie**

À ce jour, EFG International a été informé des augmentations de primes concernant 45 de 48 de ses positions dans des polices émises par Transamerica, lesquelles font partie du portefeuille d'EFG International de polices d'assurance-vie détenues jusqu'à échéance (213 polices au total). EFG considère toujours ces augmentations comme injustifiées et contestera leur mise en œuvre devant des tribunaux américains, tout en continuant son suivi des actions pertinentes à venir. EFG a conclu que la valeur comptable est intégralement recouvrable.

### **Les préparatifs pour l'intégration de BSI à EFG progressent plus rapidement que prévu**

S'agissant de l'acquisition prévue de BSI par EFG International, le processus de financement a été mené à bien. Les actionnaires d'EFG ont approuvé une augmentation du capital-actions ordinaire réalisée le 11 mai 2016, ainsi que la création d'un capital autorisé qui permettra à EFG de remplir pleinement les exigences en termes de part en actions du prix d'achat pour BSI. La confiscation des gains de CHF 95 millions imposée par la FINMA et l'amende de CHF 10 millions due à MAS réduiront le prix d'acquisition mais n'auront aucun impact sur les indemnités négociées. L'émission sur le marché d'instruments AT1 n'est dès lors plus requise.

Les préparatifs en amont de l'intégration de BSI à EFG International, menée conjointement par des équipes d'EFG et de BSI, progressent plus rapidement que prévu. Le 5 juillet 2016, EFG International a dévoilé la future structure de direction de l'activité combinée d'EFG et de BSI, qui prendra effet à la date de la conclusion de la transaction.

Comme annoncé le 14 juillet 2016, EFG International veut intégrer l'activité de BSI à Singapour à la succursale d'EFG Bank de Singapour d'ici la fin novembre 2016 au plus tard, par le biais d'une cession d'actifs accélérée, laquelle est sujette à approbation par l'Autorité monétaire de Singapour (Monetary Authority of Singapore) et à une approbation judiciaire à Singapour.

Comme annoncé précédemment, la transaction devrait être définitivement conclue au quatrième trimestre 2016. Dans le sillage de l'approbation de cette transaction par l'Autorité fédérale de surveillance des marchés financiers (FINMA) en mai 2016, le processus d'obtention des autres autorisations réglementaires requises se poursuit lui aussi. Une fois l'opération conclue, l'intégration légale de BSI à EFG se déroulera marché par marché ; elle devrait s'achever selon les plans d'ici à la mi-2017, tandis que la migration de l'activité de BSI à la plate-forme informatique d'EFG devrait être terminée d'ici la fin 2017.

## Rapport semestriel 2016

Retrouvez ce communiqué de presse, ainsi que la présentation des résultats et le rapport annuel sur le site Web [www.efginternational.com](http://www.efginternational.com).

Vous pouvez télécharger une copie du rapport semestriel 2016 à cette adresse :

[http://www.efginternational.com/cms1/files/live/sites/efgi\\_public\\_site/files/investors/financial\\_reporting/2016\\_HY/EFGI\\_2016\\_Half\\_Year\\_Report\\_EN.pdf](http://www.efginternational.com/cms1/files/live/sites/efgi_public_site/files/investors/financial_reporting/2016_HY/EFGI_2016_Half_Year_Report_EN.pdf)

## Contacts

Relations avec les médias

+41 44 226 1272

[mediarelations@efginternational.com](mailto:mediarelations@efginternational.com)

Relations avec les investisseurs

+41 44 212 7377

[investorrelations@efginternational.com](mailto:investorrelations@efginternational.com)

## A propos d'EFG International

EFG International, dont le siège est à Zurich, est un groupe mondial de private banking offrant des services de banque privée et de gestion d'actifs. Les établissements de private banking du Groupe EFG International opèrent actuellement sur une trentaine de sites et emploient quelque 2 000 personnes. Les actions nominatives EFG International (EFGN) sont cotées à la Bourse suisse (SIX Swiss Exchange).

EFG International AG, Bleicherweg 8, 8001 Zurich, Switzerland

[www.efginternational.com](http://www.efginternational.com)

*Les praticiens de l'art du private banking*

### Important Disclaimer

This document has been prepared by EFG International AG ("EFG") solely for use by you for general information only and does not contain and is not to be taken as containing any securities advice, recommendation, offer or invitation to subscribe for or purchase or redemption of any securities regarding EFG.

This document is not a prospectus pursuant to arts. 652a and/or 1156 of the Swiss Code of Obligations or arts. 27 et seq. of the SIX Swiss Exchange Listing Rules or under any other applicable laws.

Investors must rely on their own evaluation of EFG and its securities, including the merits and risks involved.

Copies of this document may not be sent to jurisdictions, or distributed in or sent from jurisdictions, in which this is barred or prohibited by law. The information contained herein shall not constitute an offer to

sell or the solicitation of an offer to buy, in any jurisdiction in which such offer or solicitation would be unlawful prior to registration, exemption from registration or qualification under the securities laws of any jurisdiction.

This document is not for publication or distribution in the United States of America, Canada, Australia or Japan and it does not constitute an offer or invitation to subscribe for or purchase any securities in such countries or in any other jurisdiction. In particular, the document and the information contained herein should not be distributed or otherwise transmitted into the United States of America or to U.S. persons (as defined in the U.S. Securities Act of 1933, as amended (the "**Securities Act**")) or to publications with a general circulation in the United States of America. The securities referred to herein have not been and will not be registered under the Securities Act, or the laws of any state, and may not be offered or sold in the United States of America absent registration under or an exemption from registration under Securities Act. There will be no public offering of the securities in the United States of America.

Any offer of securities to the public that may be deemed to be made pursuant to this communication in any member state of the European Economic Area (each a "**Member State**") that has implemented Directive 2003/71/EC (together with the 2010 PD Amending Directive 2010/73/EU, including any applicable implementing measures in any Member State, the "**Prospectus Directive**") is only addressed to qualified investors in that Member State within the meaning of the Prospectus Directive.

This results presentation contains specific forward-looking statements, e.g. statements which include terms like "believe", "assume", "expect", "target" or similar expressions. Such forward-looking statements represent EFG's judgments and expectations and are subject to known and unknown risks, uncertainties and other factors which may result in a substantial divergence between the actual results, the financial situation, and/or the development or performance of the company and those explicitly or implicitly presumed in these statements. These factors include, but are not limited to: (i) the ability to successfully acquire BSI and realize expected synergies, (2) general market, macroeconomic, governmental and regulatory trends, (3) movements in securities markets, exchange rates and interest rates, (4) competitive pressures, and (5) other risks and uncertainties inherent in the business of EFG and/or BSI. EFG is not under any obligation to (and expressly disclaims any such obligation to) update or alter its forward-looking statements, whether as a result of new information, future events or otherwise, except as required by applicable law or regulation.

Nothing contained herein is, or shall be relied on as, a promise or representation as to the future performance of EFG and/or BSI SA and its subsidiaries ("**BSI**"). The completion of the contemplated transaction remains subject to certain conditions and, if it is completed, EFG and BSI as a combined group may not realize the full benefits of the contemplated transaction, including the expected synergies, cost savings or growth opportunities within the anticipated time frame or at all.

# Présentation des résultats du premier semestre 2016

**Mercredi 27 juillet 2016, 09h30 HEC  
SIX Swiss Exchange ConventionPoint, Selnaustrasse 30, Zurich**

Joachim H. Straehle, Chief Executive Officer, et Giorgio Pradelli, Deputy Chief Executive Officer & Chief Financial Officer d'EFG International, présenteront et discuteront les résultats lors d'une conférence destinée aux analystes, investisseurs et représentants des médias.

Vous pourrez assister à la présentation en vous rendant au **SIX Swiss Exchange ConventionPoint**, Selnaustrasse 30, Zurich, par **conférence téléphonique** ou par **webcast** sur Internet.

## **Numéros à composer pour une conférence téléphonique**

Suisse : +41 58 310 50 00  
Royaume-Uni : +44 203 059 58 62

Veuillez appeler avant le début de la présentation et demander « EFG International Half-Year 2016 Results ».

## **Webcast**

Les résultats seront disponibles dès 9h30 (HEC) sur [www.efginternational.com](http://www.efginternational.com).

## **Transparents de la présentation et communiqué de presse**

Les transparents de la présentation et le communiqué de presse seront disponibles le mercredi 27 juillet 2016 dès 7h00 (HEC) sur [www.efginternational.com](http://www.efginternational.com) (Investor Relations / Investor Presentations).

## **Enregistrement de la conférence téléphonique**

Un enregistrement numérique de la conférence téléphonique sera disponible pendant 48 heures, une heure après la conférence, aux numéros suivants :

Suisse : +41 91 612 4330  
Royaume-Uni : +44 207 108 6233

Veuillez taper le code d'identification 15744, puis le signe #.

## **Enregistrement du webcast**

Un enregistrement de la diffusion des résultats sur Internet sera disponible environ trois heures après la présentation sur [www.efginternational.com](http://www.efginternational.com).



## États financiers

## Key figures as at 30 June 2016 (unaudited)

<i>(in CHF million unless otherwise stated)</i>	30 June 2016	31 December 2015	30 June 2015	Change vs. 31 December 2015	Change vs. 30 June 2015
Clients Assets under management (AUM)	80,580	84,133	81,237	-4%	-1%
AUM excluding shares of EFG International	80,580	83,304	80,196	-3%	0%
Assets under administration	9,454	9,605	8,726	-2%	8%
Number of Client Relationship Officers	424	462	444	-8%	-5%
Number of Employees (FTE's)	2,056	2,137	2,103	-4%	-2%

## Consolidated Income Statement as at 30 June 2016 (unaudited)

<i>(in CHF millions)</i>	Half-year ended 30 June 2016	Half-year ended 31 December 2015	Half-year ended 30 June 2015	Change vs 2H15	Change vs 1H15
Interest and discount income	209.4	210.3	203.3	0%	3%
Interest expense	(107.1)	(109.9)	(103.1)	-3%	4%
<b>Net interest income</b>	<b>102.3</b>	<b>100.4</b>	<b>100.2</b>	<b>2%</b>	<b>2%</b>
Banking fee and commission income	208.5	213.3	238.9	-2%	-13%
Banking fee and commission expense	(33.8)	(28.5)	(48.4)	19%	-30%
<b>Net banking fee and commission income</b>	<b>174.7</b>	<b>184.8</b>	<b>190.5</b>	<b>-5%</b>	<b>-8%</b>
Dividend income	1.9	4.7	1.8	-60%	6%
Net trading income and foreign exchange gains less losses	58.5	57.4	46.9	2%	25%
Net loss from financial instruments measured at fair value		(5.0)	(1.4)	-100%	-100%
Gains less losses on disposal of available-for-sale investment securities	0.6	0.2	14.0	200%	-96%
Other operating income	3.7	1.2	1.0	208%	270%
<b>Net other income</b>	<b>64.7</b>	<b>58.5</b>	<b>62.3</b>	<b>11%</b>	<b>4%</b>
<b>Operating income</b>	<b>341.7</b>	<b>343.7</b>	<b>353.0</b>	<b>-1%</b>	<b>-3%</b>
Operating expenses	(298.6)	(308.3)	(296.0)	-3%	1%
Other provisions	(8.9)	(21.5)	1.5	-59%	-693%
(Impairment)/Reversal of impairment on loans and advances to customers	(0.4)		0.1	nm	-500%
<b>Profit before tax</b>	<b>33.8</b>	<b>13.9</b>	<b>58.6</b>	<b>143%</b>	<b>-42%</b>
Income tax expense	(9.9)	(4.0)	(9.1)	148%	9%
<b>Net profit for the period</b>	<b>23.9</b>	<b>9.9</b>	<b>49.5</b>	<b>141%</b>	<b>-52%</b>
<b>Net profit for the period attributable to:</b>					
Net profit attributable to equity holders of the Group	22.3	9.1	48.0		
Net profit attributable to non-controlling interests	1.6	0.8	1.5		
	<b>23.9</b>	<b>9.9</b>	<b>49.5</b>		

## États financiers (suite)

## Consolidated Balance Sheet as at 30 June 2016

<i>(in CHF millions)</i>	30 June 2016	31 December 2015	Variation
<b>ASSETS</b>			
Cash and balances with central banks	5,359.9	4,862.0	10%
Treasury bills and other eligible bills	799.2	757.1	6%
Due from other banks	2,216.8	2,168.5	2%
Loans and advances to customers	11,574.8	12,061.6	-4%
Derivative financial instruments	824.8	735.4	12%
Financial assets at fair value :			
- Trading assets	0.6	58.6	-99%
- Designated at inception	307.9	305.0	1%
Investment securities :			
- Available-for-sale	4,189.9	4,243.8	-1%
- Held-to-maturity	1,141.0	1,162.2	-2%
Intangible assets	272.7	271.7	0%
Property, plant and equipment	19.4	21.6	-10%
Deferred income tax assets	33.1	35.0	-5%
Other assets	237.6	113.9	109%
	<b>26,977.7</b>	<b>26,796.4</b>	<b>1%</b>
<b>LIABILITIES</b>			
Due to other banks	398.0	503.2	-21%
Due to customers	19,664.8	19,863.5	-1%
Subordinated loans	233.6	242.8	-4%
Debt issued	350.4	392.0	-11%
Derivative financial instruments	894.9	714.1	25%
Financial liabilities designated at fair value	359.8	353.1	2%
Other financial liabilities	3,392.4	3,237.9	5%
Current income tax liabilities	5.8	4.9	18%
Deferred income tax liabilities	13.5	35.1	-62%
Provisions	10.4	7.7	35%
Other liabilities	310.1	313.1	-1%
	<b>25,633.7</b>	<b>25,667.4</b>	<b>0%</b>
<b>EQUITY</b>			
Share capital	100.6	76.1	32%
Share premium	1,517.3	1,245.9	22%
Other reserves	(220.2)	(153.4)	44%
Retained earnings	(74.9)	(59.1)	27%
	1,322.8	1,109.5	19%
Non-controlling interests	21.2	19.5	9%
<b>Total equity</b>	<b>1,344.0</b>	<b>1,129.0</b>	<b>19%</b>